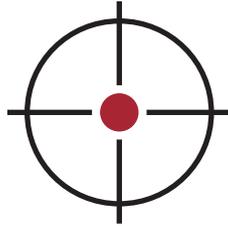


Sie suchen eine neue Herausforderung?



Die FIPA GmbH ist ein wachsendes, innovatives Unternehmen in den Bereichen Vakuum-, Greifer- und Hebetchnik im internationalen Umfeld. Neben der Entwicklung und dem Vertrieb von qualitativ hochwertigen Produkten bietet FIPA auch individuelle Systemlösungen rund um den Materialfluss.

Als Grundlage für unseren Erfolg sehen wir engagierte Mitarbeiter, die eine offene Kommunikation und moderne Abläufe schätzen und ihre Ideen in vollem Maße einbringen möchten.

Für unser dynamisches Team in Ismaning bei München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen:

Technischer Verkaufsleiter (m/w/d) für Deutschland Süd/West

Ihre Arbeitsumgebung:

Werden Sie Teil eines modernen, zukunftsorientierten Unternehmens. Neben motivierten, herzlichen Kollegen und einem internationalen Tätigkeitsbereich erwartet Sie ein interessantes Tätigkeitsfeld mit anspruchsvollen Aufgaben, hoher Eigenverantwortung und leistungsgerechter Bezahlung. Sie erhalten einen Firmenwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht. Darüber hinaus wird Ihnen eine umfassende IT-Ausstattung (inkl. Laptop & Handy) bereitgestellt.

Ihre Aufgaben:

- Sie finden und besuchen potenzielle Kunden in Ihrem Gebiet, um Ihnen unsere Produkte und Lösungen vorzustellen
- Sie erkennen geeignete Bedarfe und erstellen maßgeschneiderte Angebote in Zusammenarbeit mit unseren internen Abteilungen
- Sie führen die technische und kaufmännische Beratung und Verhandlungen bei Projekten mit kundenspezifischen Anforderungen
- Sie betreuen durch eine kompetente, technische Beratung Ihre Bestandskunden und bauen die bestehenden Kundenbeziehungen aus
- Sie arbeiten technische Sonderlösungen in Zusammenarbeit mit den internen Projektverantwortlichen (Projektmanagement) aus
- Sie planen Ihre Umsatzziele und haben Budgetverantwortung
- Sie erarbeiten durch gezielte Analysen die Marktpotenziale im zugewiesenen Gebiet und gestalten dadurch unsere Marktpositionierung
- Sie repräsentieren FIPA auf Messen und Veranstaltungen
- Sie unterstützen unsere Partner und Händler in ihrem Zuständigkeitsbereich
- Sie schulen unsere Vertriebspartner

Das sollten Sie mitbringen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Ingenieurstudium (Ingenieur) oder eine vergleichbare Ausbildung (z. B. Techniker)
- Sie kommen aus dem Bereich Automatisierungstechnik oder Robotik
- Sie zeichnen sich durch eine ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit und Kontaktfreude aus
- Sie überzeugen Ihre Kunden durch eine strukturierte Arbeitsweise und Ihre Serviceorientierung
- Sie sind zuverlässig, belastbar und verfügen über ein ausgeprägtes Verhandlungsgeschick
- Sie bringen Berufserfahrung im Vertriebsaußendienst mit
- Sie lieben den Außendienst und auch das Projektgeschäft
- Sie wohnen möglichst zentral in Ihrem Verkaufsgebiet
- Sie sind versiert im Umgang mit Vertriebssoftware und den gängigen MS-Office-Anwendungen
- Eine selbstständige, strukturierte und systematische Arbeitsweise sowie teamorientiertes Verhalten runden Ihr Profil ab

Wenn Sie die Herausforderung annehmen möchten, bewerben Sie sich bitte mit Ihren vollständigen Bewerbungsunterlagen inklusive Gehaltsvorstellung und frühestmöglichem Eintrittsdatum direkt unter Bewerbung@fipa.com.

FIPA GmbH

Birgit Klitzen
Freisinger Str. 30
85737 Ismaning
Bewerbung@fipa.com

www.fipa.com

FIPA
challenge accepted